

# Sunex chce oferować nie tylko kolektory

**MÓJ BIZNES** | Producent paneli słonecznych chce zwiększyć eksport, ale jednocześnie liczy na wzrost polskiego rynku źródeł energii odnawialnej.



**MACIEJ RUDKE**

Formalnie spółka Sunex została założona w 2002 r., ale jej początki sięgają ośmiu lat wcześniej. Wtedy Romuald Kalyciok, założyciel i prezes Suneksu, rozpoczął działalność w branży od produkcji i sprzedaży maszyn do wytwarzania kolektorów słonecznych na rynek grecki, niemiecki i austriacki.



**Romuald Kalyciok, prezes Suneksu, nie wyklucza w przyszłości przejść innych firm z branży.**

## Polski rynek w zastoju

Na samodzielne rozpoczęcie produkcji na własnych maszynach Sunex zdecydował się w 1998. – Teraz głównym naszym produktem są kolektory słoneczne. Aktualnie oferujemy około 160 różnych ich typów oraz inne produkty wchodzące w skład układu solarne, takie jak systemy montażowe, połączeniowe, płyny solarne (glikol), sterowniki i urządzenia serwisowe. Pod tym względem jesteśmy w europejskiej czołówce – mówi Romuald Kalyciok.

Spółka, zwracając uwagę na trendy w branży, poszerzyła ofertę o inne urządzenia i rozwiązania oparte na produkcji energii ze źródeł odnawialnych. Jako przykład może posłużyć gama wysokoefektywnych pomp ciepła oraz innowacyjny hybrydowy system grzewczy. – Oba rozwiązania są mocno wspierane przez politykę energetyczną Unii Europejskiej, co jest gwarantem nieustannego i wysokiego wzrostu ich sprzedaży – uważa prezes. Sunex jest firmą typu ODM, czyli projektuje i wytwarza produkty sprzedawane pod obcymi markami (część oferty to także własna marka).

## ► Nie tylko panele słoneczne

**Korzystając z odnawialnych źródeł energii można zbudować dom, który nie tylko będzie samowystarczalny, ale także będzie sam się spłacał dzięki sprzedaży energii innym użytkownikom.** Jednym z podstawowych źródeł energii jest słońce, którego promienie mogą być wykorzystywane dzięki panelom solarnym do produkcji energii

Zdaniem Romualda Kalycioka w Polsce warunki funkcjonowania rynku kolektorów słonecznych są trudne, ponieważ nie ma wyraźnej polityki i regulacji prawnych w zakresie odnawialnych źródeł energii, w tym wobec takich urządzeń jak panele solarne czy pompy ciepła. – Do tej pory rynek krajowy nie rozwijał się, ponieważ inwestorzy czekali na bardziej sprzyjające regulacje. Być może nowa ustawa o OZE to zmieni. Polski rynek odnawialnych źródeł energii ma duży potencjał i jest zagospodarowany w bardzo małym stopniu w porównaniu z rynkami Europy Zachodniej. Rynek europejski powoli rośnie o kilka procent rocznie, polski niestety nie – wyjaśnia prezes.

Sprzedaż zagraniczna stanowi co najmniej 60 proc.

elektrycznej i wytwarzania ciepła. Do realizacji idei samowystarczального domu potrzebne są też systemy do magazynowania energii elektrycznej. Dopelnieniem są pompy ciepła, które mogą efektywnie i tanio ogrzewać albo chłodzić budynki oraz zapewniać ciepłą wodę. Bank Ochrony Środowiska, dzięki przyjęciu nowej ustawy o OZE,

wraca do projektu sprzed dwóch lat, zakładającego przygotowania rozwiązań umożliwiających budowę tzw. samospłacającego się domu. Obecnie bank dostosowuje ofertę do nowego prawa. Wcześniejsze założenia BOŚ mówiły, że w ciągu pięciu lat od startu programu możliwe jest wybudowanie nawet 100 tys. „samospłacających się” domów. ■

przychodów firmy. – Nadal zamierzamy rozwijać eksport i w perspektywie długoterminowej naszym celem jest umocnienie pozycji na europejskim rynku. Głównymi odbiorcami naszych produktów są klienci z Niemiec, Austrii i Szwajcarii – dodaje Romuald Kalyciok.

## Będą przejścia?

Podkreśla, że rynek kolektorów słonecznych jest trudny i konsoliduje się. Firmie z Raciborza pozostało dwóch dużych konkurentów w Europie i jeden w Polsce. – Musimy rozwijać się, a także rozważać przejścia innych podmiotów z branży, w innym przypadku istnieje za-

grożenie, że sami zostaniemy przejęci – dodaje.

Sunex od września 2011 r. notowany jest na NewConnect i obecnie wyceniany jest na 83 mln zł. Kilka tygodni temu firma złożyła do Komisji Nadzoru Finansowego prospekt emisyjny w związku z przejściem na GPW. – Przenosimy się na rynek główny po to, aby w przyszłości umożliwić spółce pozyskanie kapitału na dalszy rozwój, między innymi na kontynuację prac badawczo-rozwojowych nad inteligentnymi systemami grzewczymi dla budynków jednorodzinnych. Chcemy, aby działalność ta stała się jednym z filarów rozwoju firmy. Pracujemy nad nią już od pięciu lat, dlatego też w dziedzinie ochrony własności przemysłowej możemy pochwalić się licznymi osiągnięciami – wyjaśnia szef Suneksu.

Podkreśla, że firma nie zamierza opierać sprzedaży jedynie na kolektorach słonecznych. – Poszczególne wyroby będą się uzupełniały i tworzyły komplementarną całość. Być może, po ewentualnej emisji akcji, w przypadku pojawienia się interesujących ofert, rozpatrzemy opcję przejścia polskich firm z branży – dodaje. ©

## ► Rośnie udział odnawialnych źródeł energii

**Sunex zajmuje się przede wszystkim produkcją paneli solarnych, które używane są do podgrzewania wody.** Na świecie produkowane są również panele solarne, które wytwarzają energię elektryczną (to tzw. ogniwa fotowoltaiczne), chociaż w Polsce ten rodzaj OZE nie jest jeszcze popularny.

Urząd Regulacji Energetyki poinformował, że pod koniec 2014 r. łączna moc wszystkich źródeł OZE wyniosła 5844 MW. Dla porównania, na koniec III kwartału 2013 r. było to 5511 MW. Branża OZE w Polsce jest skupiona wokół energetyki wiatrowej. Na koniec II kwartału 2014 r. w Polsce

łączna moc elektrowni wiatrowych wynosiła 3727 MW, instalacji biomasowych 995 MW, elektrowni wodnych 973,6 MW, biogazowni 179,7 MW, a fotowoltaiki – ok. 3 MW. Czynnikiem najbardziej determinującym rozwój branży będzie nowa ustawa o OZE. ■