



## Sunex chce w '22 uruchomić sprzedaż online w Niemczech; rozgląda się za potencjalnymi celami przejęć (wywiad)

Sunex chce mocno stawiać na rozwój w Niemczech i do końca roku uruchomić na tym rynku sprzedaż online – poinformował PAP Biznes członek zarządu i dyrektor finansowy Marek Kossmann. Zarząd rozgląda się za potencjalnymi celami przejęć na rynku niemieckim oraz austriackim i rozważa akwizycję, gdy pojawi się interesująca oferta.



"Rozglądamy się na rynku niemieckim, austriackim. Nie mamy nic konkretnego na oku, ale przyglądamy się firmom, które mogłyby być potencjalnymi celami do przejęcia. Gdyby pojawiła się interesująca oferta, rozważymy akwizycję" – powiedział członek zarządu i dyrektor finansowy Marek Kossmann.

Sunex w 2022 r. założył spółkę na terenie Niemiec i – jak poinformował Kossmann – prowadzi już ona działalność operacyjną, a do końca roku ma ruszyć sprzedaż przez kanał online.

"Mieliśmy wcześniej zakład zagraniczny (forma prowadzenia działalności gospodarczej za granicą) w Niemczech, ale przekształciliśmy go w spółkę – prowadzi ona już sprzedaż, na razie przez kanały tradycyjne. Zatrudniamy w Niemczech więcej ludzi, chcemy mocno rozbudować na tym rynku sprzedaż – zwłaszcza online – i oferować bardziej skomplikowane technicznie rozwiązania, co wiąże się też z zapewnieniem usług serwisu i montażu" – powiedział członek zarządu.

"W tym roku spółka niemiecka nie będzie miała jeszcze znaczącego udziału w sprzedaży grupy, bo nadal dużą część rynku niemieckiego obsługujemy z Polski, ale budujemy tam potencjał. Spółka ta będzie jednak rentowna – zakładamy, że wypracuje obroty wystarczające na pokrycie kosztów rozwoju na początek" – dodał.

W raporcie za pierwszy kwartał 2022 r. Sunex podał, że skonsolidowane przychody ze sprzedaży wzrosły do 56,2 mln zł z 23 mln zł przed rokiem. Przychody z rynku niemieckiego wyniosły 30,2 mln zł, a z Polski 23,1 mln zł.

Obecnie zarząd nie prowadzi intensywnych działań zmierzających do uruchomienia sprzedaży na kolejnych rynkach. Jak wyjaśnił Kossmann, zamówienia z Polski i Niemiec są na razie na tyle duże, że inwestowanie w nowy rynek nie miałoby większego sensu, bo moce produkcyjne nie wystarczyłyby do obsługi potencjalnie większego popytu.

"Nie mamy spółek w innych krajach – poza Polską i Niemcami – ale prowadzimy sprzedaż np. do Włoch, Austrii, czy Wielkiej Brytanii – nie jest to jednak tak duża skala jak np. w Niemczech" – dodał.

## POPYT NA WYSOKIM POZIOMIE; WZROST KOSZTÓW NIWELOWANY WYŻSZYMI CENAMI PRODUKTÓW I OSZCZĘDNOŚCIAMI

Jak ocenił członek zarządu, na rynku obserwowany jest duży popyt na produkty Sunexa i nic nie wskazuje na to, by miało się to zmienić.

"Na razie nie widzimy sygnałów wskazujących na osłabienie popytu, ale otoczenie makroekonomiczne jest niepewne, a ryzyk jest sporo, więc nie jesteśmy w stanie przewidzieć rozwoju sytuacji. Niewiadomą jest np. wpływ załamania na rynku kredytów hipotecznych w Polsce. Ale patrzymy z optymizmem w przyszłość. Jeśli otoczenie makroekonomiczne znacznie się nie pogorszy, to będzie dla nas dobry rok" – powiedział Kossmann.

"Popyt utrzymuje się cały czas na wysokim poziomie, ale jesteśmy ograniczeni przez moce przerobowe na naszych liniach produkcyjnych i dostępność niektórych komponentów – dostawy zajmują dużo czasu" – dodał.

Jak poinformował, Sunex stara się zwiększać swoje moce produkcyjne poprzez zmiany organizacyjne na produkcji – m.in. przez eliminację wąskich gardeł.

"Ponadto realizujemy projekty badawcze NCBiR, które w przyszłości zaowocują wprowadzeniem nowych produktów na rynek" – powiedział.

Na początku lutego spółka rozpoczęła prace koncepcyjne związane z realizacją nowego projektu w obszarze automatyzacji procesów wytwarzania zbiorników przeznaczonych do instalacji pomp ciepła oraz wdrożenia źródła OZE w postaci systemu kogeneracji. Wartość inwestycji szacowana jest na 30 mln zł.

Kossmann pytany o plany dotyczące finansowania działalności Sunexu, czy potencjalnych inwestycji, poinformował że możliwe są różne opcje.

"Na razie radzimy sobie ze środkami, które mamy do dyspozycji – z finansowania bankowego i środków własnych, czy z NCBiR. Czy w drugiej połowie roku to się nie zmieni? Trudno powiedzieć. Nie planujemy na razie emisji, ale jednocześnie jej nie wykluczamy" – dodał.

W jego ocenie, zachodzące na rynku zmiany związane z transformacją energetyczną przyspieszyły, a to przekłada się na korzystne perspektywy dla Sunexu i całej branży.

"Widzimy bardzo duży potencjał dla naszej branży zarówno w Europie Zachodniej, jak i Polsce. W Niemczech pojawia się coraz więcej informacji o zmianach prawnych dotyczących źródeł energii, nawet o jak najszybszym odchodzeniu od gazu, czy obowiązku instalowania pomp ciepła, fotowoltaiki w nowych budynkach. Te zmiany dotyczą całej Europy" – dodał członek zarządu.

Jego zdaniem, podobnego trendu można spodziewać się w Polsce, choć skala zjawiska początkowo nie będzie zapewne tak duża.

"Widzimy co się dzieje z cenami węgla i gazu, są problemy z przyłączeniami gazowymi. Nie ma na rynku alternatyw dla tych źródeł energii – poza pompami ciepła, dlatego widzimy w tym segmencie rynku największy potencjał" – ocenił członek zarządu.

Jak powiedział, pozytywny wpływ na popyt na produkty Sunexu mają rosnące ceny energii, ale jednocześnie oznaczają one dla grupy wyższe koszty produkcji. Póki co, wzrost kosztów udaje się jednak niwelować wyższymi cenami produktów i oszczędnościami wewnątrz firmy.

"Rosnące koszty to efekt wzrostu skali działalności, zwiększenia zatrudnienia. Poza tym wszyscy odczuwają inflację – rosną koszty zatrudnienia, w górę idą też ceny energii. Ceny surowców na razie się ustabilizowały, ale mocno drożały przez ostatnie pół roku. Rosnące koszty staramy się amortyzować wprowadzając oszczędności wewnątrz

firmy. Aby jednak utrzymać rentowność musimy także wprowadzać podwyżki dla naszych odbiorców - na razie nam się to udaje, ale oczywiście jest jakaś granica podwyżek i nie można w nieskończoność podnosić cen" – dodał.

Sunex powstał w 2002 r. i jest producentem rozwiązań opartych o odnawialne źródła energii. Oferuje m. in.: pompy ciepła, kolektory słoneczne, termosyfony, systemy montażowe, systemy połączeniowe, zasobniki, grupy pompowe, stacje wymiany ciepła, regulatory solarne.

Dominika Antoniak

(PAP Biznes), [#SNX](https://strefainwestorow.pl/hashtag/snx) ([//strefainwestorow.pl/hashtag/snx](https://strefainwestorow.pl/hashtag/snx)).

doa/ osz/

Zobacz także: [Sunex SA - notowania, wyniki finansowe, dywidendy, wskaźniki, akcjonariat](https://strefainwestorow.pl/notowania/gpw/sunex-snx) ([//strefainwestorow.pl/notowania/gpw/sunex-snx](https://strefainwestorow.pl/notowania/gpw/sunex-snx)).